

Código DC-GED-12 Versión: 05 Fecha : 06-06-2019

Da el primer paso en CECEP "Vigilado MinEducación"



JUSTIFICACIÓN

Los millenials calcula que representan la mitad del consumo global y se considera que para el año 2025 sean el 75% de la fuerza en el mundo. Es la generación que hoy en día tiene mayor penetración poblacional y que está cambiando las reglas del juego de las estrategias de mercado llevándolas a una era más moderna, digital y dinámica" detalla.



OBJETIVO GENERAL

Este diplomado ha sido diseñado para que el futuro ejecutivo pueda entender al shopper y comprender que todos son diferentes. Hoy en día las edades generacionales juegan un papel importante para definir las múltiples estrategias, que deben plantearse los que apuestan a este mercado.





OBJETIVOS ESPECÍFICOS

Al finalizar el evento pedagógico el futuro ejecutivo de Marketing para el sector retail, estará en capacidad de:

- Identificar las necesidades de los shoppers en relación con la lealtad, para el desarrollo de programas que apunten a este propósito.
- Conocer el Mix de formatos que mas se adecue al segmento del mercado y a los objetivos de la compañía
- Implementar el E-commerce como una tendencia en retail, donde los clientes globales están dispuestos a hacer sus compras hoy en día en supermercado en línea.
- Implementar la estructura del trade marketing para enfrentar los nuevos retos del retail.
- Aplicar el modelo de la administración por categorías como una estrategia comercial focalizadas a los diferentes mercados



El Trade

Marketing sus
funciones y su
Implementación
en los canales
modernos

4
Marketing en
buscadores
Mobile Marketing

Módulos

Enfoques
tendencias
dimensiones y
estructura en los
nuevos canales

EL entorno del Marketing Digital y la construcción de la marca digital E-Commerce

Código DC-GED-12 Versión: 05 Fecha: 06-06-2019 Da el primer paso en CECEP
"Vigilado MinEducación"



DOCENTES

OSCAR HENAO - EL TRADE MARKETING SUS FUNCIONES Y SU IMPLEMENTACIÓN EN LOS CANALES MODERNOS - 30 Horas

- Doctorando en Administración Gerencial.
- Magister en Mercadeo.
- Especialista en Mercadeo.
- Administrador de Empresas
- Docente Universitario.
- Asesor y Consultor Empresarial

JAMES OROZCO - ENFOQUES TENDENCIAS DIMENSIONES Y ESTRUCTURAS EN LOS NUEVOS CANALES - 30 Horas

- Maestrante en Marketing
- Especialista en Mercadeo
- Administrador de Empresas.
- Docente Universitario.
- Empresario y consultor empresarial



FRANKLYN ZUÑIGA - EL ENTORNO DEL MARKETING DIGITAL Y LA CONSTRUCCIÓN DE LA MARCA DIGITAL, E-COMMERCE - 30 Horas

- Magister en Mercadeo
- Contador Público
- Docente Universitario
- Director Comercial
- Consultor Empresarial
- Socio fundador empresa Kreamos Soluciones Integrales

JOSE MARIA BURBANO- MARKETING EN BUSCADORES, MOBILE MARKETING

- Magister en Mercadeo
- Especialista en Publicidad
- Administrador de Empresas
- Docente Universitario
- Gerente empresario



